

Grille horaire

Professionnel de qualification

● OPTION VENTE	31h
Formation commune	9h
. Éducation physique	2h
. Mathématique	2h
. Français et Formation humaine	3h
. Religion catholique	2h

2 ^{ème} degré	Formation optionnelle	22h
	Option de base groupée : VENTE	
	. Art de la vente	4h
	. Économie de l'entreprise	3h/4h
	. Étalage - Promotion des marchandises	4h
	. Informatique Appliquée	4h
	. Langue Moderne I Néerlandais	2h
	. Projet/3 ^{ème}	2h
	. Français : Communication/4 ^{ème}	2h

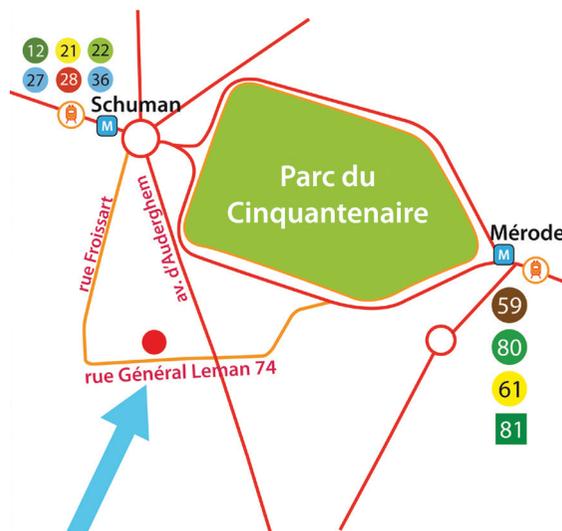
● OPTION VENDEUR / VENDEUSE	32h/34h
Formation commune	12h
. Éducation Physique	2h
. Français	4h
. Religion Catholique	2h
. Sciences et Technologies	2h
. Sciences Humaines	2h

3 ^{ème} degré	Formation optionnelle	
	Option de base groupée : VENTE	22h
	. Activités d'Insertion Professionnelle	2h
	. Art de la vente	4h
	. Étalage - Promotion des marchandises	4h
	. Gestion et Informatique Appliquée	4h
	. Langue Moderne I Néerlandais	4h
	. Langue Moderne II Anglais	2h
	+ Connaissance de Gestion	2h

Informations et inscriptions

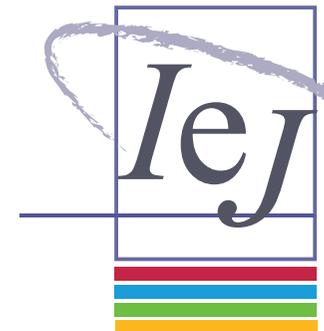
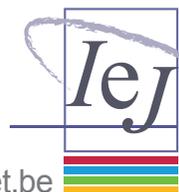
- sur rendez-vous
- et durant les mois de juillet et août

- à 500 mètres du rond-point Schuman
- à proximité des gares Bruxelles-Schuman, Bruxelles-Luxembourg
- à 10 minutes de métro de la Gare Bruxelles-Central



Institut de L'Enfant-Jésus

Rue Général Leman, 74
1040 Bruxelles
02 / 230 46 04
[http : //www.iej.be](http://www.iej.be)
E-mail : iej.2082@ens.irisnet.be



Institut de L'Enfant-Jésus

OPTION VENDEUR VENDEUSE



Objectifs

- Acquérir de solides connaissances concernant les différentes facettes de la vente (connaissance de produits, techniques de vente, circuits de distribution...)
- Préparer l'élève au contact direct avec le client et à la gestion de situations de vente diverses (accueil, argumentation de vente, présentation et mise en valeur de marchandises, commandes...)
- Obtenir le certificat d'études de 6^{ème} année de l'enseignement secondaire professionnel (CE6P) et le certificat de qualification (CQ6)
- Obtenir le certificat de connaissance de gestion de base



Qualités

- Aptitude à la communication orale
- Sens aigu du service et des relations humaines
- Esprit d'initiative et facultés d'observation et d'adaptation
- Présentation soignée

Nos atouts majeurs

- Des stages dans différents magasins (prêt-à-porter, sport, décoration...) et dans diverses fonctions (caisse, vente, stock...) mettront l'élève en situation concrète d'apprentissage

En 4^{ème} Vente : 2 semaines de stage
En 5/6^{ème} Vente : 5 semaines de stage
- 2 semaines d'immersion en néerlandais à Leuven et Mechelen
- 3 semaines dans le quartier Louise



- Apprentissage renforcé des langues. Cet atout offrira au jeune une réelle compétitivité sur le marché du travail
- Le magasin pédagogique, vente de matériel scolaire, de boissons et de collations... est directement géré par les élèves
- Une équipe expérimentée travaillant en interdisciplinarité
- Un projet d'orientation individuel

Débouchés de l'option

- Vendeur qualifié, caissier, étalagiste, gérant de magasin, représentant de commerce, grossiste, chef de rayon, magasinier, réassortisseur,...



Formations complémentaires

En vue d'obtenir le CESS

- 7^{ème} PC
- 7^{ème} Gestionnaire de très Petites Entreprises + CQ7
- 7^{ème} Etalagiste + CQ7